

Tilitoimistoni.



Vuosikertomus

2019



aallongroup.fi

Sisällys

- 4 Asiakastaan lähellä oleva Aallon Group syntyi ja kasvoi
- 5 Avainluvut
- 6 Toimitusjohtaja Ari Kelloniemen katsaus
- 8 Aallon Groupin visio ja strategia
- 9 Muutamia teemoja ja painopisteitä vuodelle 2020
- 10 Vuoden hyvä omistaja 2019: Miia Sarkolan yrittäjähenkisyys loistaa Aallon Groupin omistajana
- 12 Markku Muraja: eControllers Oy:n liittyminen Aallon Groupiin teki yrittäjästä listayhtiön osakkaan
- 14 Konsernin pro forma tuloslaskelma ja tase


NASDAQ HELSINKI

WELCOMES

AALLON GROUP

TO FIRST NORTH

 Aallon

 Nasdaq

Vuosi 2019 oli Aallon Groupille ennen kaikkea synnyinvuosi. Kuuden yrittäjätaustaisen tilitoimiston jaettu unelma johti ensin yhdistymiseen ja nykyisen konsernirakenteen syntymiseen. Tätä seurasi nopeasti jopa odotukset ylittänyt listautuminen Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalle.

Yhteisestä unelmastamme kummunnut visiomme on olla alamme suositelluin kumppani ja työnantaja. Tätä visiota kohti tulemme luotsaamaan Aallon Groupia myös tulevana vuonna.

Asiakastaan lähellä oleva Aallon Group syntyi ja kasvoi

Aallon Group on asiantunteva, pitkiä asiakassuhteita ja kasvollista palvelua vaaliva, taloudellisesti kannattava tilitoimisto

Tammi-joulukuun 2019 pro forma -lukujen yhteenveto (suluissa vertailukausi pro forma 1.1. – 31.12.2018) sekä keskeiset tapahtumat

- Liikevaihto oli 16,7 milj. euroa (15,4), kasvua 8,4 %. Kasvu oli merkittävältä osin orgaanista.
- Vertailukelpoinen käyttökate¹ oli 2,0 milj. euroa (2,5), vertailukelpoinen käyttökatemarginaali oli 12,1 % (16,4 %).
- Käyttökate oli 1,8 milj. euroa (2,5), käyttökatemarginaali oli 11,1 % (16,4 %).
- Liikevoitto oli 1,5 milj. euroa (2,1), liikevoittomarginaali oli 8,8 % (13,6 %).
- Aallon Group Oyj -konserni muodostui 12.3.2019 toteutetun osakevaihdon seurauksena.
- Yhtiö listautui 8.4.2019 Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalle.
- eControllers Oy:n osakekannan osto syyskuun 2019 lopussa ja Tilitoimisto Avion Oy:n liiketoiminnan osto joulukuun 2019 alussa.
- Kauden tulos oli 1,0 milj. euroa (1,7).
- Osinkoehdotus 0,18 euroa osakkeelta.

Avainluvut

Konserni	Pro forma 1-12/2019	Pro forma 1-12/2018
Liikevaihto, 1 000 €	16 693	15 405
Vertailukelpoinen käyttökate, 1 000 € ¹	2 019	2 520
% liikevaihdosta	12,1 %	16,4 %
Käyttökate, 1 000 €	1 845	2 520
% liikevaihdosta	11,1 %	16,4 %
Liikevoitto, 1 000 €	1 475	2 096
% liikevaihdosta	8,8 %	13,6 %
Henkilökunnan määrä kauden lopussa ²	236	210
Omavaraisuusaste %	74,1 %	34,8 %
Nettovelkaantumisaste %	-68,3 %	-95,4 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	14,8 %	115,1 %
Osakekohtainen tulos, € ³	0,28	-
Taseen loppusumma, 1 000€	11 627	5 324

16,7 M€
liikevaihto⁵

2,0 M€
vertailukelpoinen
käyttökate^{1,5}

NPS
46

liikevaihdon⁵
kasvu
8,4%


1957
perustettu⁴


5
suurta
kaupunkia


236
henkilöstö²


n. 3000
asiakasta

1) Vaihtoehtoista tunnuslukua vertailukelpoinen käyttökate on oikaistu ilmoittamalla luku ennen poikkeuksellisia ylimmän johdon vaihdoksiin sekä toimintojen uudelleenjärjestelyihin liittyviä kuluja.

2) Kokoaikaisina työntekijöinä ilmoitettuna.

3) Osakekohtainen tulos on esitettyä tilikauden lopun mukaisen osakemäärän mukaan laskettuna.

4) Vanhimman tytäryhtiön Aallon Tampere Oy:n perustamisvuosi.

5) Esitetyt taloudelliset tiedot perustuvat tiilitarkastamattomiin pro forma -tietoihin ajanjaksolta 1.1. – 31.12.2019



Toimitusjohtajalta:

Ari Kelloniemen katsaus

Erityisen ilahduttavaa on ollut huomata, miten yhdistymisen ja listautumisen aiheuttamat muutokset ja toisaalta niiden tuomat mahdollisuudet on otettu vastaan henkilöstön ja asiakkaidemme keskuudessa.

Lepuutat silmiäsi Aallon Groupin ensimmäisessä vuosikertomuksessa. Kulunut vuosi oli meille muutoksen, uudelleenjärjestäytymisen ja useiden ensimmäisten kertojen vuosi. Aallon Group Oyj perustettiin 17.8.2018 ja nykymuotoinen konserni syntyi 12.3.2019, kun kuusi alueellisesti vahvaa tilitoimistoa yhdisti voimansa osakevaihdolla. Yhdistymisestä syntyi uusi raikas ja valtakunnallisesti merkittävä toimija taloushallintoalalle. Kaupankäynti yhtiön osakkeella aloitettiin Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla 8.4.2019. Suurta kiinnostusta sijoittajakentässä herättänyt listautuminen oli ensimmäinen laatuaan mukana olleille tilitoimistoyrittäjille.

Juridisten muutosten lisäksi olemme yhdistäneet useita liiketoimintaa tukevia järjestelmiä ja toimintoja. Näistä mainittakoon asiantuntijatyöhön nojaavalla alalla elintärkeä toiminnanohjausjärjestelmä, joka mahdollistaa henkilöstön tehokkaan resursoinnin konserninlaajuisesti.

Markkinointityön saralla keskityimme rakentamaan Aallon Groupin valtakunnallista brändiä, jota olemme jalkautaneet alueittain. Brändimuutoksen myötä alueyhtiössämme on myös luovuttu vanhoista toimimistista ja näin edetty kohti yhteistä Aallon Groupia. Brändimuutoksen jälkeen pääsemme kääntämään myynti- ja markkinointitoimintomme huomion organisen kasvumme vahvistamiseen.

Teknologiastراتيجiamme mukaisesti eri taloushallinnon tuotantojärjestelmien integraatiot

omaan asiakasportaaliimme etenevät suunnitellusti. Aikaisempi strateginen linjauksemme olla sitoutumatta vain yhteen kirjanpidon tuotantojärjestelmään on tuonut meille hyvää liikkuvuutta alan kaupallisten järjestelmien murroksessa.

Oma teknologinen kehitystyömme on kuluneen vuoden aikana keskittynyt omien työ- ja taustaprosessiemme tehostamiseen muun muassa ohjelmistorobotiikan keinoin.

Haluamme olla alamme suositteluin kumppani ja työnantaja. Tämä visiomme tarjoaa meille selkeästi mitattavan päämäärän, joka on linjassa yhtiömme muun strategian kanssa.

Strategiassa korkealle arvotetun henkilöstötyytyväisyyden osalta Aallon Group on vahvistanut henkilöstön tyytyväisyyden seuranta siirtymällä jatkuvaan kuukausittaiseen mittaamiseen. Henkilöstö on ottanut uuden jatkuvan mittaamisen mallin - ja sen ansiosta selkeämmin näkyväksi tulleet kehitystoimet - erinomaisesti vastaan. Muita mainittavia asioita ovat kuluneen vuoden aikana konsernissa osittain tai jo kokonaan käyttöön otetut, johtamistyötä tukevat HR- ja toiminnanohjausjärjestelmät.

Toinen strategiämme merkittävä kulmakivi on asiakastytyväisyys. Järjestimme vuoden 2018 lopussa ensimmäisen laajan asiakastytyväisyystutkimuksemme, jossa selvitimme kunkin alueyhtiömme asiakastytyväisyyden lähtötilaa. Vuoden 2019 tutkimuksen tulosten osalta keskityimme erityisesti siihen, kuinka konsernimalliin siirtyminen

on vaikuttanut asiakastytyväisyyteen eri alueyhtiössämme. Visiomme toteutumisen näkökulmasta pidän yhtenä tärkeimpänä yksittäisenä mittarinamme suosittehuhalukkuutta mittaavaa NPS:ää eli Net Promoter Scorea. Voimme olla tyytyväisiä siihen, että lukuisista uuden konsernimallin tuomista muutoksista huolimatta onnistuimme säilyttämään NPS-lukumme ja asiakastytyväisyytemme hyvällä tasolla.

Tästä on hyvä lähteä ponnistamaan kohti visiotamme niin taloushallinnon suositeltuna kumppanina kuin työnantajana.

Kasvustrategiamme toteuttamisen osalta ehdimme ottaa yrittösojien ensimmäiset askeleet ostaessamme eControllere Oy:n koko osakekannan syyskuun lopussa ja hankkiessamme Tilitoimisto Avion Oy:n liiketoiminnan joulukuun alussa. Tämä on hyvä alku yrittösostrategiamme toteutuksessa. Noteerattu osake on tuonut jo nyt käytyihin keskusteluihin oman positiivisen lisämausteensa.

Aallon Groupin uutena toimitusjohtajana olen tyytyväinen tuoreeltaan listatun yhtiömme ensimmäiseen vuoteen. Erityisen ilahduttavaa on ollut huomata, miten yhdistymisen ja listautumisen aiheuttamat muutokset ja toisaalta niiden tuomat mahdollisuudet on otettu vastaan henkilöstön ja asiakkaidemme keskuudessa. Murrosten täyteen vuoden jälkeen pääsemme nyt askel kerrallaan kääntämään katsettamme yhä kauemmas tulevaisuuteen.

Visio

Haluamme olla alan **suositelluin kumppani ja työnantaja.**

Strategia

Tarjoamme asiantuntemusta ja henkilökohtaista palvelua arvostaville asiakkaille taloushallintoa päivittäisistä tehtävistä korkean lisäarvon palveluihin.

1. Työntekijät:

Tilitoimistoni huolehtii.

Huolehdimme työntekijöistämme. Hyvä työnantajamielikuva ja mielenkiintoiset työtehtävät auttavat meitä myös parhaiden uusien asiantuntijoiden palkkaamisessa. Tyytyväiset ja motivoituneet huippuasiantuntijat parantavat palveluiden laatua ja asiakkaan palvelukokemusta.

2. Asiakkaat:

Tilitoimistoni palvelee.

Toimitamme sen, mistä olemme sopineet ja usein enemmänkin. Tehokkaat ja sujuvat digitaaliset prosessit auttavat vastaamaan asiakkaidemme kasvaviin tarpeisiin. Asiakas saa meiltä huolehtivaa ja laadukasta henkilökohtaista asiantuntijapalvelua.

3. Omistajat:

Tilitoimistoni kasvaa.

Henkilöstötyytyväisyys ja asiakastytyväisyys tuottavat meille orgaanista kasvua. Tavoitteenamme on myös kasvaa yritysostoin konsolidoituvassa markkinassa. Toteutamme lähtökohtaisesti uusien tilitoimistojen yhdistymiset konserniin osittain osakevaihdolla, mikä tarjoaa mahdollisuuden jatkaa omistajuutta menestystä ja arvonnousua tavoittelevassa kokonaisuudessa. Pyrimme olemaan houkuttelevin joukkue tilitoimistoyrittäjälle.

Muutamia teemoja ja painopisteitä vuodelle 2020

Jos vuosi 2019 oli Aallon Groupille synnyinvuosi, jonka aikana keskityimme vahvasti yhteisen perustan valamiseen, siirtyy vuoden 2020 kehityshankkeiden painatukset tuon perustan päälle rakentamiseen.

Henkilöstö osaamisen kehittäminen

Kasvillisuutta korostavan palvelukonseptimme keskiössä on motivoitunut ja osaava henkilöstömme. Vuoden 2020 aikana keskitymme erityisesti tukemaan henkilöstön oman osaamisensa kehittämistä. Tämän lisäksi tarkoituksenamme on panostaa myös esimiestyön ja lähijohtamisen taitojen kehittämiseen. Tavoitteenamme on varmistaa, että asiantuntijoilla ja esimiehillä on kaikki mahdollisuudet onnistua työssään.

Pyrimme hyödyntämään teknologian ja laajan asiantuntijaorganisaatiomme tuomia skaalaetuja. Käytännössä tämä tarkoittaa oman ja ulkopuolisen osaamisen hyödyntämistä ja jakamista muun muassa erilaisia digitaalisia viestinnän ja oppimisen välineitä käyttäen.

Henkilöstömme kehittämisen näyttämönä toimii Aallon Akatemia. Se on yksilön osaamiseen ja hyvinvointiin keskittyvä mallimme, jonka alle koostamme kaikki ne erilaiset oppimisen ja hyvinvoinnin keinot, joita ammattilaisillamme on käytettävissään. Yhtenä Akatemian projektina voimme mainita tänä vuonna toteutettavan "Positiivisuuden Aallon", joka tuo kuukausittain järjestettävässä tietoisuudessa erilaisia näkökulmia asiantuntijan jokapäiväiseen asiakaspalveluun.

Orgaanisen kasvun varmistaminen

Vuosi 2019 kului suurelta osin Aallon Groupin yhteisen brändin rakentamiseen ja jalkauttamiseen ympäri konsernia sekä vahvan perustan luomisessa pidemmän tähtäimen orgaaniselle kasvulle.

Aallon-brändin jatkuvan vahvistamisen lisäksi suuntaamme yhdistetyn markkinointi- ja myyntitoimen huomiota vuonna 2020 uusasiakashankintaan liittyvien taktisten toimenpiteiden käynnistämiseen. Keinovalikoimassamme tulevat näkymään modernin digitaalisen markkinointikoneiston ja liidigeneraation käyttöönotto sekä proaktiivisen myyntityön voimistaminen.

Asiakastytyväisyyden kehittäminen

Tärkeimmässä roolissa asiakastytyväisyyden kehityksessä ovat asiakasymmärryksen luominen ja sen kattavuuden lisääminen. Tätä ymmärrystä pyrimme kasvattamaan kehittämällä tapoja, joilla keräämme tietoa asiakkuuksiemme tilasta. Toiminnassamme pyrimme parannuksiin sekä prosessitasolla että asiakkaita kuuntelemalla. Tiedon ja asiakasymmärryksen lisäksi tulemme kiinnittämään huomiota eritoten kasvullisen ja henkilökohtaisen asiantuntijapalvelun kehittämiseen entisestään sekä proaktiivisuuden lisäämiseen.

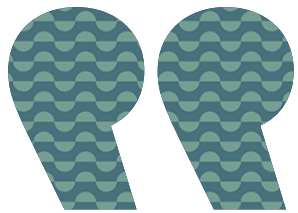
Yritysostot osana toteuttavaa strategiaa

Vuoden 2019 loppupuolella julkistetut ensimmäiset yritysjärjestelymme etenevät integraatioiden osalta suunnitellusti, ja tulevat näkymään vuoden 2020 liikevaihdossa. Tavoitteenamme on jatkaa myös epäorgaanista kasvun tavoittelua vuoden 2020 aikana yritysjärjestelyitä tekemällä.

Vuoden hyvä omistaja 2019:

Miia Sarkolan yrittäjähenkisyys loistaa Aallon Groupin omistajana

Vuoden hyvä omistaja 2019 -äänestyksen voittaneen Miia Sarkolan yrittäjäuran seuraava askel oli Aallon Groupin Keski-Suomen aluejohtajuus ja merkittävä omistajuus yhtiössä.



Minulla oli kova palo viedä yritykseni liiketoimintaa eteenpäin ja samanaikaisesti toki myös oman uran luomiseen.

Hyvä Omistaja on Ratkaisutoimisto Seedin, EK:n ja Kaupparehden yhteiskunnallinen hanke, jonka tavoitteena on nostaa esille omistajuuden merkitystä yhteiskunnassa ja lisätä ymmärrystä omistamisesta taitona ja työnä.

Pihtiputaalle vuonna 1997 tili-toimistonsa perustanut Sarkola ehti kasvattaa yhtiönsä yhden hengen yrityksestä yli 50 henkeä työllistäväksi rakennus- ja kiinteistötoimialoihin erikoistuneeksi taloushallinnon asiantuntijaorganisaatioksi. Seuraava luonteva ponnahduslauta oman yrityksen kasvulle ja omalle urakehitykselle löytyi Aallon Groupin osakkuudesta.

”Ennen Aallon Groupin syntymistä olin kasvattanut yhtiöni Dextilin pisteeseen, jossa seuraavien askelten pohtiminen alkoi tulla ajankohtaiseksi. Jatkaisinko perustamani yrityksen kasvatamista tutuksi tulleella polulla yrittäjänä vai olisiko aika pohtia myös muita vaihtoehtoja?”

Minulla oli kova palo viedä yritykseni liiketoimintaa eteenpäin ja samanaikaisesti toki myös oman uran luomiseen. Yhtiöni myyminen ja sen jättäminen ei siis olisi sopinut minulle. Kun idea Aallon Groupin muodostamisesta esitettiin minulle, näin siinä erinomaisia mahdollisuuksia

sekä perustamalla yritykselle että itselleni. Matkamme on vasta aluillaan, mutta tähän mennessä se on ollut huikea meille kaikille mukaan lähteneille yrittäjille”, toteaa Sarkola.

Vuoden 2019 Hyväksi Omistajaksi Miia Sarkola valittiin, sillä hän vastasi parhaiten raadin asettamia Hyvän Omistajuuden kriteerejä. Häntä myös luonnehdittiin anonyymien äänestäjien toimesta seuraavien kriteerien: ”Sinnikäs, todella kovalla työllä nykyiseen asemaansa päässyt omistaja, joka ymmärtää syvällisesti yrittäjyyden ja omistajuuden erityislaadun ja niiden yhteyden.”

Merkittävän omistajuuden ohella Sarkola toimii operatiivisesti Aallon Groupin Keski-Suomen aluejohtajana keskittyen toimialaratkaisuita tarjoavan Aallon Jyväskylän vetämiseen ja kehittämiseen.

Hyvän Omistajan -tittelistä Sarkola kilpaili kovassa seurassa, sillä muut Vuoden Hyvä Omistaja -tittelistä kilpailevat henkilöt olivat: Mikko Kuitunen, Johan Hammarén ja Sami Ensio.

Joka vuosi järjestettävän Hyvä Omistaja kilpailun aiempien vuosien voittajia ovat muun muassa Kari Jussi Aho sekä Julianna Borsos.



Markku Muraja:

eControllers Oy:n liittyminen Aallon Groupiin teki yrittäjästä listayhtiön osakkaan

Pitkään omaa tilitoimistoaan kannattavasti johtanut Markku Muraja haki vaihtelua ja uusia haasteita tilitoimistoyrittäjän arkeen. Kun mahdollisuus vastikään listautuneeseen Aallon Groupiin liittymisestä esitettiin, nousi se nopeasti houkuttelevuudeltaan muiden tarjolla olleiden vaihtoehtojen yli.

Ennen Aallon Groupiin liittymistä, pitkän yrittäjäuran tehnyt Markku Muraja perusti oman tilitoimiston eControllers Oy:n vuonna 1997. "Toimin tuohon aikaan talouspäällikön tehtävissä työsuhteessa. Yrittäjäurani alkoi oikeastaan päätöksestä ulkoistaa itseni ja tarjota palveluita oman yrityksen kautta. Vähitellen asiakkaita alkoi kertyä myös muualta. Vuosien aikana laajensin toimintaa myös yrityskauppoja tekemällä", kertoo Muraja.

Loppuvuodesta 2019 Murajan eControllers Oy liittyi Aallon Groupiin. Nyt Muraja työskentelee Aallon Groupin Helsingin alueyhtiössä asiakaspalvelupäällikkönä ja vetää eControllers Oy:n henkilöstöstä koostettua ja toimivaksi havaittua asiantuntijatiimiä.

Vuosien työ yrittäjänä oli tehnyt eControllers Oy:stä kannattavan ja tehokkaan yhtiön. "Yhtiöni oli hyvässä kunnossa yritysjärjestelyiden näkökulmasta. Minulla oli erinomainen henkilöstö, kannattavuus oli hyvällä tasolla eikä yhtiöllä ollut velkaa. Myös aloite keskusteluille tuli Aallon Groupista ennestään tuntemani hen-

kilön kautta, jolloin neuvottelut olivat siinäkin mielessä helppo aloittaa", Muraja toteaa.

Aloite yrityskauppojen neuvotteluun Aallon Groupin kanssa osui myös hyvään ajankohtaan, sillä Muraja oli jo jonkin aikaa ehtinyt harkita erilaisia mahdollisuuksia oman yrityksen tulevaisuuden suhteen. "Olin miettinyt ja valmistellutkin erilaisia vaihtoehtoja jo muutamien vuosien ajan. Konkretiaakin suunnitelmissa oli, sillä olin jo saanut joitakin ihan hyviä ostotarjouksia, mutta olin kuitenkin jäänyt etsimään itselleni parhaiten sopivaa kokonaisuutta", kertoo Muraja.

Yrittäjähenkkinen kulttuuri ja uuden juuri listatun yhtiön tuomat kiinnostavat mahdollisuudet nostivat Aallon Groupin tarjouksen muiden vaihtoehtojen edelle. "Olin pisteessä, jossa minun oli aika hakea vaihtelua ja mielessäni pyöri halu päästä toimimaan myös aivan uudenaolisessa ympäristössä. Liittyminen Aallon Groupiin yrityksen alkuvaiheessa tuntui myös mielenkiintoiselta vaihtoehdolta. Oikeastaan jo ensimmäisen tapaamisemme jälkeen minulle tuli sellainen

tuntuma, että tämä voisi olla minulle sopivin tapa jatkaa toimintaa. Tämä ensivaikutelmani näyttää osoittautuneen oikeaksi", naurahtaa Muraja.

Yrityskauppa solmittiin 27.9.2019 ja kauppahinta maksettiin kokonaisuudessaan Aallon Group Oy:n osakkeilla. Yrittäjästä Aallon Groupin omistajaksi ja oman tiimin vetäjäksi siirtyminen ei ole juurikaan vaikuttanut Murajan arkiseen tekemiseen. "Aallon Groupin kanssa samanhenkiseen kasvulliseen palvelutapaan aikaisemminkin panostaneena toimijana en näe itse asiakastyön juurikaan muuttuneen. Aallon Groupissa on myös myönteinen ja yrittäjähenkkinen ilmapiiri, mikä on hienoa. Itsekin vahvan yrittäjähenkkinenä tunnen oloni kotoisaksi täällä. Jos jotain eroavaisuutta pitäisi väkisin nostaa, niin yrittäjänä toimiessa olin tietysti vastuussa vain itselleni ja nyt olen osa suurempaa asiakaspalvelupäällikköiden joukkoa", pohtii Muraja.

Vaikka työskentelyssä moni asia on säilynyt muuttumattomana, Murajalle Aallon Group on tarjonnut myös uudenlaisia näkö-

kulmia tilitoimistotyöskentelyyn. Lisäksi konsernin toimintaan osallistuminen kutkuttaa kokeneen yrittäjän mielenkiintoa: "On ollut kiinnostavaa päästä näkemään ja työskentelemään osana merkittävästi suurempaa kokonaisuutta, jossa palvelutuotantoon on käytettävissä hyvin erilaisia resursseja. Vaikka Aallon Group on muodostunut pitkään toimineista ja maineikkaista tilitoimistoista, on se kuitenkin nyt hakemassa uutta paikkaansa valtakunnallisena toimijana. Tämä on sellaista kehitystä, johon on ollut innostavaa päästä mukaan."

Murajan mukaan myös asiakkaat ja henkilöstö ovat ottaneet muutoksen pääasiallisesti positiivisesti vastaan: "Muutimme hyvin pian yrityskaupan jälkeen Pasilaan Aallon Helsingin tiloihin. Henkilökunta näyttää sopeutuneen hyvin uuteen ympäristöömme, vaikka muutto ja yhteiseen toimistotekniikkaan siirtyminen luonnollisesti hiukan aiheuttikin ylimääräistä työtä. Asiakkaat ovat myös ottaneet muutoksen hyvin vastaan".

Aallon Groupin omistajana Murajalla on selkeät odotukset tulevaisuudelle. "Osakkaana odotan tietysti, että yhtiö pystyy kasvamaan kannattavasti asetettujen tavoitteiden mukaisesti ja hyvään vauhtiinhan tässä on jo päästy", toteaa Muraja tyytyväisenä.



Oikeastaan jo ensimmäisen tapaamisemme jälkeen minulle tuli sellainen tuntuma, että tämä voisi olla minulle sopivin tapa jatkaa toimintaa.

Tilintarkastamattomien pro forma -tietojen kokoamisessa noudatetut periaatteet

Aallon Group Oyj:n toiminnan käynnistämiseksi sovittiin 30.8.2018 päivätyllä yhdistymissopimuksella, jonka mukaan Aallon Tampere, Aallon Helsinki, Aallon Turku, Aallon Espoo ja Aallon Jyväskylä siirtyisivät myöhemmin toteutettavalla osakevaihdolla Aallon Group Oyj:n kokonaan omistamiksi tytäryhtiöiksi. Aallon Oulu liittyi yhdistymissopimukseen liittymissopimuksella 29.11.2018. Osakevaihto toteutettiin 12.3.2019, jolloin nykyinen Aallon Group Oyj -konserni muodostui.

Vuosikertomuksessa esitetyt tuloslaskelmat jaksoilta 1.1.–31.12.2019 ja 1.1.–31.12.2018 sekä tase 31.12.2018 ovat tilintarkastamattomia pro forma

-muotoisia taloudellisia tietoja, jotka on laadittu sen havainnollistamiseksi, miten Aallon Group -konsernin liiketoiminnan tulos olisi muodostunut, jos 12.3.2019 muodostunut konserni olisi muodostunut 1.1.2018. Pro forma -muotoinen tuloslaskelma 1.1.–31.12.2019 on esitetty taulukoissa sarakkeessa Pro forma 1-12/2019 ja vastaavasti pro forma -muotoinen tuloslaskelma 1.1.–31.12.2018 sarakkeessa Pro forma 1-12/2018. Pro forma -muotoinen tase 31.12.2018 esitetään sarakkeessa Pro forma 31.12.2018. Tarkempi kuvaus pro forma -muotoisten tietojen kokoamisesta on esitetty maaliskuussa 2019 julkistetun yhtiöesitteen liitteessä C.

Konsernin tuloslaskelma pro forma, 1 000 €	1-12/2019	1-12/2018
	Tilintarkastamaton	Tilintarkastamaton
Liikevaihto	16 693	15 405
Liiketoiminnan muut tuotot	144	281
Materiaalit ja palvelut	-849	-768
Henkilöstökulut	-10 956	-9 580
Poistot ja arvonalentumiset	-371	-424
Liiketoiminnan muut kulut	-3 185	-2 819
Liikevoitto	1 475	2 096
Rahoitustuotot- ja kulut	-209	6
Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	1 266	2 102
Tuloverot	-282	-451
Tilikauden voitto	984	1 652

Vastaavaa	31.12.2019	31.12.2018
1000 €	Tilintarkastettu	Tilintarkastamaton
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Aineettomat oikeudet	116	63
Liikearvo	812	255
Konserniliikearvo	667	158
Muut aineettomat hyödykkeet	117	16
Aineelliset hyödykkeet		
Koneet ja kalusto	635	449
Muut aineelliset hyödykkeet	23	18
Sijoitukset	6	20
Pysyvät vastaavat yhteensä	2 376	978
Vaihtuvat vastaavat		
Pitkäaikaiset saamiset		
Siirtosaamiset	439	0
Lyhytaikaiset saamiset		
Myyntisaamiset	2 013	1 848
Lainasaamiset	1	181
Laskennalliset verosaamiset	60	45
Muut saamiset	88	124
Siirtosaamiset	808	402
Rahat ja pankkisaamiset	5 843	1 746
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	9 251	4 346
Vastaavaa yhteensä	11 627	5 324

Vastattavaa	31.12.2019	31.12.2018
1000 €	Tilintarkastettu	Tilintarkastamaton
Oma pääoma		
Osakepääoma	80	3
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	8 194	1 932
Edellisten tilikausien voitto/tappio	-105	-
Tilikauden voitto/tappio	383	-105
Oma pääoma yhteensä	8 552	1 830
Vieras pääoma		
Lyhytaikainen vieras pääoma		
Saadut ennakot	79	59
Ostovelat	348	213
Muut velat	839	1 356
Siirtovelat	1 809	1 866
Vieras pääoma yhteensä	3 075	3 494
Vastattavaa yhteensä	11 627	5 324

Tilitoimistoni.

Aallon Group Oyj on työntekijöidensä, asiakkaidensa ja omistajiensa oma tilitoimisto. Tämä strategiamme ydinajatus kulminoituu Aallon sloganiin **Tilitoimistoni**. Se on rohkea lausahdus, johon tiivistyy se peräänantamaton ylpeys ja tyytyväisyys, jota me kaikki haluamme kokea työnantajamme, tilitoimistokumppaniamme ja omistamaamme yritystä kohtaan.

aallongroup.fi



Aallon Group Oyj
Esterinportti 2, 00240 Helsinki

yhteys@aallon.fi
aallongroup.fi

